

BULANIK TOPSİS YÖNTEMİYLE TELEFON OPERATÖRLERİNİN DEĞERLENDİRİLMESİ

¹İpek Nur Erkmen ve² Özer Uygun

¹Karabük-Sakarya Ortak Program, Fen Bilimleri Enstitüsü Endüstri Mühendisliği ABD,
²Sakarya Üniversitesi Mühendislik Fakültesi Endüstri Mühendisliği Bölümü Öğretim Üyesi

Özet

Bu çalışmanın amacı, telefon operatörlerini kullanıcı görüşü esas alınarak bulanık TOPSİS yöntemiyle değerlendirilmesidir. İlk olarak değerlendirmede kullanılacak karar kriterleri belirlenmiştir. 9 kişi telefon operatörlerini değerlendirmiştir. Karar vericilerin dilsel değişkenleri, üçlü bulanık sayı sistemine dönüştürülmüştür. Bulanık TOSİS uygulanmış ve telefon operatörleri yakınlık katsayılarına göre sıralanmıştır.

Anahtar kelimeler: *Bulanık TOPSİS, Çok Kriterli Karar Verme*

Abstract

This aim of this study is to evaluate the telephone operators as means of fuzzy TOPSİS method by basing on user's opinion. The desicion criteria to be used for evaluation stage were determined, then 9 people have evaluated telephone operators. Decision-makers of the linguistic variables are converted into Fuzzy-trible number system. Fuzzy TOPSİS method is used and telephone operators are sorted according to the calculated closeness coefficients.

Keywords: *Fuzzy-TOPSİS, Multible Criteria Decision Making*

1-GİRİŞ

Karar verme, yaşamımızda sık karşılaştığımız bir olaydır. Bir olaya, olguya, seçime karar vermek oldukça karmaşıktır. Etkin ve verimli karar verme iyi bir yönetimin temel unsurlarından birisidir. Çünkü kararlar örgütün problemlerini nasıl çözümlediğini, kaynaklarını nasıl kullandığını ve hedeflerine nasıl ulaştığını gösterir (Daft,1991).

Bu çalışmada; ilk olarak bulanık TOPSIS yöntemine degenilmiştir, daha sonra telefon operatörü seçim uygulaması kısmı anlatılmıştır. En son kısmda ise çalışmadan çıkarılacak sonuçlar kısmına yer verilmiştir.

2-FUZZY(BULANIK) TOPSIS

Bu bölümde Chen (2000) tarafından geliştirilen Fuzzy TOPSIS yöntemi üzerinde durulacaktır. Fuzzy TOPSIS yöntemi, bulanık ortamlarda grup kararı vermede kullanılan, dilsel değişkenlerle yapılan değerlendirmelere üyelik fonksiyonu vererek sayısal hale getiren ve algoritması yardımıyla alternatiflerileri değerlendirme imkanı sunan bir karar aracıdır Fuzzy TOPSIS yönteminin algoritması şöyledir (Chen, 2000: 5-6): Karar vericiler dilsel değişkenleri kullanarak karar kriterlerinin önem düzeyini ve bu kriterlere göre alternatifleri değerlendirdirler. Değerlendirmede kullanılan dilsel değişkenler ile bu değişkenlerin üçgen fuzzy sayılar olarak karşılıkları Tablo 1 ve 2'deki gibidir.

Tablo 1:Karar Kriterlerinin Önem Düzeyinin Değerlendirilmesinde Kullanılan Dilsel Değişkenler İle Üçlü Bulanık Sayılar Olarak Karşılıkları

ED	ÇOK DÜŞÜK	0,0	0,1	0,1
D	DÜŞÜK	0,0	0,1	0,3
OD	ORTA DÜŞÜK	0,1	0,3	0,5
O	ORTA	0,3	0,5	0,7
OY	ORTA YÜKSEK	0,5	0,7	0,9
Y	YÜKSEK	0,7	0,9	1,0
EY	EN YÜKSEK	0,9	0,9	1,0
ÇY	ÇOK YÜKSEK	0,9	1,0	1,0

Tablo 2:Operatörlerin Değerlendirilmesinde kullanılan Dilsel Değişkenler İle Üçgen Bulanık Sayılar Olarak Karşılıkları

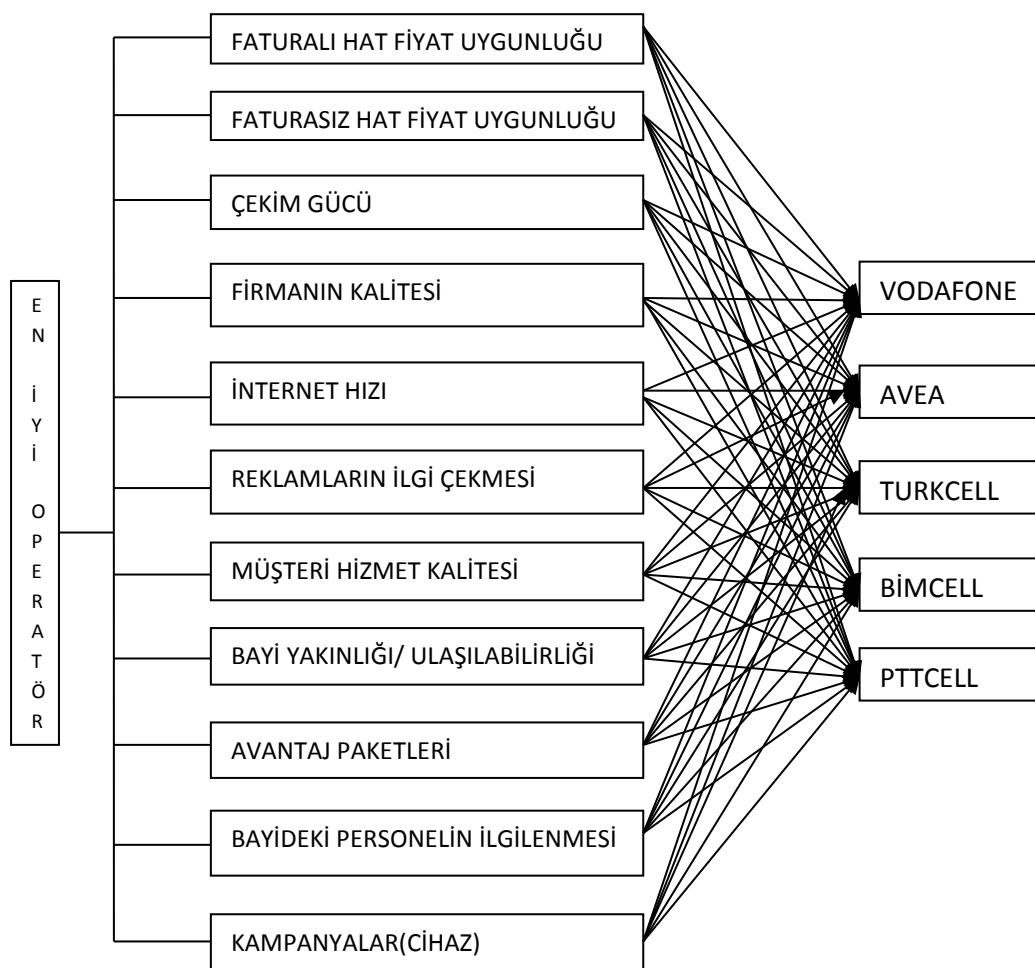
ÇZ	ÇOK ZAYIF	0	0	1
Z	ZAYIF	0	1	3
OZ	ORTA ZAYIF	1	3	5
O	ORTA	3	5	7
Oİ	ORTA İYİ	5	7	9
İ	İYİ	7	9	10
Çİ	ÇOK İYİ	9	10	10

Karar kriterinin önem ağırlıkları ve alternatiflerin kriter değerleri bulanık topsis yönteminin aşamalarıyla hesaplanır:

3-UYGULAMA

Uygulamayı günümüzde revaçta bulunan telefon operatörlerini; kullanıcılar, çevresinde kullanmış kişilerden duyumlar, yorumlar dikkate alınarak karar vericiler tarafından değerlendirildi. İlk olarak kriterleri ve değerlendirilecek olan operatörler seçildi, daha sonra değerlendirmeleri için karar vericilere tablolar hazırlandı alternatiflerin kriterlere göre karşılaştırılması ve alternatiflerin ağırlıkları olarak ve sunuldu. Dilsel olarak karar vericilerin verdiği notlar üçlü bulanık sayılara çevirildi ve bulanık topsis uygulandı.

Problemin hiyerarşisine baktığımızda;



Karar vericilerin dilsel değerlendirmeleri;

Tablo 3: KV1'in Değerlendirmesi

	FATURALI HAT FİYAT UYGUNLUĞU	FATURASIZ HAT FİYAT UYGUNLUĞU	ÇEKİM GÜCÜ	FİRMANIN KALİTESİ	İNTERNET HIZI	REKLAMALARIN İLGİ ÇEKMESİ	MÜŞTERİ HİZMET KALİTESİ	BAYİ YAKINLIĞI/ULAŞIM	AVANTAJ PAKETLERİ	BAYİDEKİ PERSONELİN İLGİLENMESİ	KAMPANYA (CİHAZ)
VODAFONE	Oİ	OZ	İ	Çİ	İ	Çİ	İ	Oİ	Oİ	Oİ	O
AVEA	İ	İ	Z	O	Z	O	OZ	O	O	O	OZ
TURKCELL	Z	OZ	Çİ	İ	Çİ	İ	İ	Oİ	Oİ	Oİ	İ
BİMCELL	Çİ	İ	Z	O	Z	O	İ	İ	O	İ	ÇZ
PTTCELL	O	O	ÇZ	O	ÇZ	ÇZ	OZ	Oİ	OZ	OZ	ÇZ

Tablo 5: Karar vericilerin verdikleri değerlerinin üçlü bulanık sayıları

		KARAR VERİCİLERİN NOTLARI											
		ALTERNATİFLER	KV1	KV2	KV3	KV4	KV5	KV6	KV7	KV8	KV9	ORT	
FATURALI HAT FİYAT UYGUNLUĞU(C1)	VODAFONE	5 7 9	7 9 10	5 7 9	7 9 10	5 7 9	9 10 10	7 9 10	3 5 7	0 1 3	5,33	7,11	8,56
	AVEA	7 9 10	5 7 9	3 5 7	7 9 10	7 9 10	9 10 10	7 9 10	7 9 10	0 1 3	5,78	7,56	8,78
	TURKCELL	0 1 3	0 1 3	1 3 5	3 5 7	3 5 7	0 1 3	9 10 10	3 5 7	0 0 1	2,11	3,44	5,11
	BİMCELL	9 10 10	9 10 10	5 7 9	7 9 10	0 1 3	3 5 7	3 5 7	9 10 10	3 5 7	5,33	6,89	8,11
	PTTCELL	3 5 7	7 9 10	1 3 5	7 9 10	1 3 5	3 5 7	5 7 9	9 10 10	3 5 7	4,33	6,22	7,78
FATURASIZ HAT FİYAT UYGUNLUĞU(C2)	VODAFONE	1 3 5	3 5 7	7 9 10	7 9 10	7 9 10	9 10 10	9 10 10	7 9 10	0 1 3	5,56	7,22	8,33
	AVEA	7 9 10	3 5 7	9 10 10	7 9 10	9 10 10	9 10 10	7 9 10	7 9 10	0 1 3	6,44	8	8,89
	TURKCELL	1 3 5	1 3 5	7 9 10	3 5 7	5 7 9	7 9 10	9 10 10	1 3 5	0 1 3	3,78	5,56	7,11
	BİMCELL	7 9 10	7 9 10	5 7 9	7 9 10	3 5 7	7 9 10	3 5 7	1 3 5	3 5 7	4,78	6,78	8,33
	PTTCELL	3 5 7	7 9 10	3 5 7	7 9 10	3 5 7	5 7 9	5 7 9	1 3 5	3 5 7	4,11	6,11	7,89
ÇEKİM GÜCÜ(C3)	VODAFONE	9 10 10	5 7 9	3 5 7	7 9 10	9 10 10	7 9 10	7 9 10	9 10 10	5 7 9	6,78	8,44	9,44
	AVEA	3 5 7	3 5 7	5 7 9	7 9 10	5 7 9	5 7 9	7 9 10	7 9 10	3 5 7	5	7	8,67
	TURKCELL	7 9 10	9 10 10	7 9 10	9 10 10	9 10 10	9 10 10	9 10 10	9 10 10	5 7 9	8,11	9,44	9,89
	BİMCELL	3 5 7	1 3 5	3 5 7	0 1 3	1 3 5	5 7 9	3 5 7	3 5 7	0 1 3	2,11	3,89	5,89
	PTTCELL	3 5 7	1 3 5	7 9 10	0 1 3	3 5 7	5 7 9	5 7 9	3 5 7	0 1 3	3	4,78	6,67

BAYİDEKİ PERSONELİN İLGİLENMESİ(C10)	VODAFONE	5	7	9	7	9	10	9	10	10	7	9	10	9	10	10	9	10	10	7	9	10	7	9	10	7,67	9,22	9,89			
	AVEA	3	5	7	3	5	7	7	9	10	7	9	10	9	10	10	7	9	10	7	9	10	5	7	9	6,11	8	9,22			
	TURKCELL	5	7	9	7	9	10	7	9	10	7	9	10	9	10	10	5	7	9	9	10	10	7	9	10	7	8,78	9,78			
	BİMCELL	7	9	10	3	5	7	3	5	7	0	1	3	5	7	9	3	5	7	3	5	7	0	1	3	3	5	7	4,78	6,67	
	PTTCELL	1	3	5	5	7	9	3	5	7	0	1	3	5	7	9	3	5	7	5	7	9	0	1	3	3	5	7	2,78	4,56	6,56
KAMPANYALAR (ÇİHAZ)(C11)	VODAFONE	3	5	7	9	10	10	1	3	5	7	9	10	9	10	10	7	9	10	9	10	10	7	9	10	6,78	8,33	9,11			
	AVEA	1	3	5	7	9	10	3	5	7	7	9	10	7	9	10	7	9	10	7	9	10	5	7	9	5,89	7,78	9			
	TURKCELL	7	9	10	9	10	10	3	5	7	7	9	10	9	10	10	7	9	10	9	10	10	7	9	10	7,44	9	9,67			
	BİMCELL	0	0	1	0	0	1	0	0	1	7	9	10	3	5	7	0	0	1	3	5	7	0	1	3	0	0	1	1,44	2,22	3,56
	PTTCELL	0	0	1	0	0	1	0	0	1	7	9	10	3	5	7	0	0	1	5	7	9	0	1	3	0	0	1	1,67	2,44	3,78

Tablo 6: Karar vericilerin notlarının önem ağırlıkları için üçlü bulanık sayıları

	KV1	KV2	KV3	KV4	KV5	KV6	KV7	KV8	KV9	ORT.		
C1	0,7	0,9	1	0,9	0,9	1	0,9	0,9	1	0,81	0,92	1
C2	0,5	0,7	0,9	0,3	0,5	0,7	0,9	0,9	1	0,72	0,86	0,96
C3	0,9	0,9	1	0,7	0,9	1	0,7	0,9	1	0,83	0,92	1
C4	0	0,1	0,3	0,7	0,9	1	0	0,1	0,3	0,24	0,41	0,6
C5	0,9	0,9	1	0,5	0,7	0,9	0,9	0,9	1	0,83	0,92	0,99
C6	0,5	0,7	0,9	0,7	0,9	1	0,3	0,5	0,7	0,54	0,74	0,89
C7	0,3	0,5	0,7	0,7	0,9	1	0,7	0,9	1	0,74	0,88	0,97
C8	0,3	0,5	0,7	0,7	0,9	1	0,9	0,9	1	0,57	0,72	0,88
C9	0,1	0,3	0,5	0,9	0,9	1	0,9	0,9	1	0,66	0,78	0,9
C10	0	0,1	0,3	0,3	0,5	0,7	0	0,1	0,3	0,42	0,57	0,72
C11	0,5	0,7	0,9	0	0,1	0,3	0	0,1	0,1	0,4	0,54	0,69

Üçlü bulanık sayıları elde ettikten sonra her bir kriter için Bulanık TOSİS formülü uygulanarak bulanık karar matrisini oluştururuz.

Buradan operatörler için bulanık pozitif ve negatif bulanık ideal çözüme uzaklıkları hesabı yapılır.

Tablo 14: Bulanık Pozitif ve Negatif Bulanık İdeal Çözüme Uzaklık Tablosu

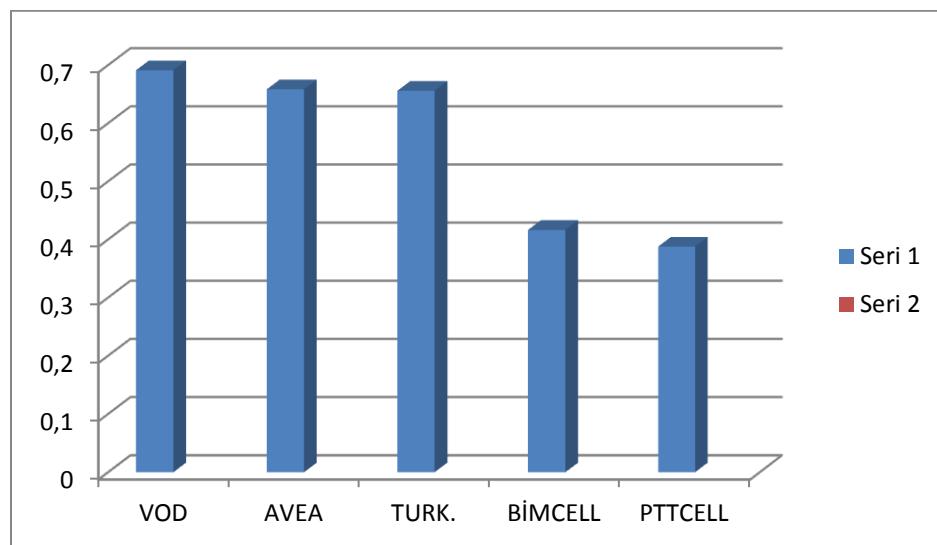
	di^+	di^-
VODAFONE	5,465936512	12,23498203
AVEA	6,06360643	11,67874326
TURKCELL	6,059893606	11,54535685
BİMCELL	10,21124918	7,285296128
PTTCELL	10,70827708	6,783781827

Tablo 20 ve 21 de görüldüğü gibi her bir operatörün toplamları alınır.

Yakınlık katsayıları hesaplanarak hangi operatörün daha çok tercih edildiği bulunur.

Tablo 15: Yakınlık Katsayıları Tablosu

YAKINLIK KATSAYILARI	
VODADONE	0,691206052
AVEA	0,658241071
TURK.	0,655790548
BİMCELL	0,416384835
PTTCELL	0,38782066



4-SONUÇ

Son zamanlarda artan rekabet ortamında, artan çekişmede telefon operatörleri büyük reklamlar büyük yatırımlar yapmaktadır. Bu çalışmada operatörlerin farklı 9 kişi tarafından bu rekabetin ne kadar kişileri etkilediğini ve kimin daha fazla ön planda olduğunu görmek için yapılmıştır. 9 kişiden alınan dilsel ifadeler bulanık üçlü sayılaraya dönüştürülp bulanık Topsis uygulanmıştır. Ve sonuç olarak Vodafone firması diğerlerine az bir farkla ön plana çıkmıştır.

KAYNAKÇA

- Abo-Sinna M., and Abou-El Enien, T. H. M .,2006. An Interactive Algorithm for Large Scale Multiple Objective Programming Problems With Fuzzy Parameters Through TOPSIS Approach, *Applied Mathematics and Computation.*177(2), On page 515–527.
- Hwang. C.L., and Yoon. K.,1981 *Multiple Attribute Desicion Making Method Applications.*Springer-Verlag.New York.
- Chen, C.T.,2000. Extensions of the TOPSIS for Group Decision-Making under Fuzzy Environment, *Fuzzy Sets and Systems,*114(2) On page 1-9.
- Ecer, F.ve Küçük, O.,2007. Bulanık Topsis Kullanılarak Tedarikçilerin Değerlendirilmesi ve Erzurum'da Bir Uygulama Ekonomik ve Sosyal Araştırmalar Dergisi, Bahar 2007, Cilt:3, Yıl:3, Sayı:1, Sayfa:45-65.
- Karanfil, S. 1997 Fuzzy Lojik Problemlerinde Üyelik Fonksiyonunun Belirlenmesinde Deneysel Verilere Dayanarak Bir Yöntem Geliştirilmesi. Yıldız Teknik Üniversitesi Fen Bilimleri Enstitüsü Yayımlanmış Doktora Tezi, 3stanbul.
- Ertuğrul, İ. ve Karakaşoğlu, N., 2009. Performance Evaluation of Turkish Cement Firms With Fuzzy Analytic Hierarchy Process and TOPSIS Methods, *Expert Systems With Applications* 36: On page 702–715.
- Ecer, F. ,2006. Bulanık ortamlarda grup kararı vermeye yardımcı bir yöntem: fuzzy topsis ve bir uygulama
- Yıldız, M. S. (2005). Departmanlı Magazalar: Departmanlı Bir Magazadan Alışveriş Yapan Müsterilerin Satın Alma Davranısları ve Sosyo-Ekonomin Özelliklerinin 3ncelenmesi. Elektronik Sosyal Bilimler Dergisi, 3(12), 87-105. 3ndirilme Tarihi: 13 Aralık 2006,<http://www.e-sosder.com/dergi/1207-SYILDIZ.pdf>.
- Arslan, M. 2010. Bulanık topsis metodu ile türk şeker fabrikalarının performansının değerlendirilmesi. Yüksek lisans tezi